

Novedades y Beneficios

SEPTIEMBRE 2011



Publicación exclusiva de Tarjeta AgroNación. Todos los derechos reservados.

LA DIVERSIDAD PRODUCTIVA, UNA CARACTERÍSTICA DE NUESTRA REGIÓN

Las sucursales que integran esta Zonal tienen radios de acción que se extienden cubriendo la mitad de la provincia de Entre Ríos, el centro y litoral este de la misma, cerca del Río Uruguay. Es una zona caracterizada por la amplia diversidad de actividades, con producciones primarias e intermedias.

En esta región se destaca el sector agrícola, con amplios desarrollos de la siembra y de la industria de arroz, y en menor escala soja, trigo y sorgo. El sector ganadero, tradicional en esta provincia por la calidad de sus carnes y desarrollo genético, continúa con favorable evolución.

Durante los últimos años, se han logrado avances en el sector avícola, marcados por un crecimiento en las exportaciones y además por un mayor consumo interno per cápita.

Como siempre continúa el habitual desarrollo citrícola en el noreste entrerriano agregándose en los últimos años el avance de plantaciones arandaneras.

Todo esto nos convierte, como dijimos, en una región con un amplio abanico de actividades agropecuarias, todas ellas asistidas crediticiamente por el Banco de la Nación Argentina a través de AgroNación, gracias a la flexibilidad que esta herramienta financiera brinda.

Los proveedores de insumos y servicios para estas actividades, también se favorecen con los beneficios que este medio de pago brinda a través de nuestras sucursales.

Mantiéndonos siempre a su disposición, en pos de lograr un mejor y mayor aprovechamiento de AgroNación en cada una de sus actividades, le deseamos un exitoso ciclo productivo.



Oscar Glacindo Protti
Gerencia Zonal Concordia



Robo, hurto, extravío y habilitación

Le recordamos que comunicándose al (011) 4379-3240 podrá denunciar el robo, hurto y/o extravío de su tarjeta AgroNación.

Asimismo, comunicándose a este teléfono, podrá solicitar la habilitación de su plástico en caso de reimpresión.

Débito automático en cuenta

Despreocúpese de los vencimientos pendientes de su tarjeta AgroNación.

Para conocer más sobre este servicio u otras modalidades de pago solicite asesoramiento al:

0810-666-AGRO(2476)
de lunes a viernes
de 8:00 a 20:00

► Acuerdos comerciales

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

Recuerde que ingresando en www.bna.com.ar puede conocer todas nuestras promociones.

► Sr. Comerciante

A los ya tradicionales canales de ventas conocidos, hoy AgroNación agrega una nueva herramienta: LAPOSWEB, una moderna opción para la comercialización de sus productos.

Este canal de ventas podría definirse como una "terminal virtual", ya que aquellos comercios que opten por este servicio dispondrán básicamente de todas las funcionalidades de una terminal POS, directamente en su computadora personal conectada a Internet.

En forma ágil y segura disfrute de esta nueva alternativa para vender con AgroNación.

Para más información acérquese a su sucursal del Banco de la Nación Argentina.

► XIX Congreso AAPRESID

Del 17 al 19 de agosto la Ciudad de Rosario fue la sede del XIX Congreso AAPRESID, ONG que reúne a los referentes de la siembra directa y la producción sustentable en Argentina. Fueron tres días de exposición de temas; una sucesión de conferencias magistrales, disertaciones, mesas de intercambio, paneles y clínicas temáticas.

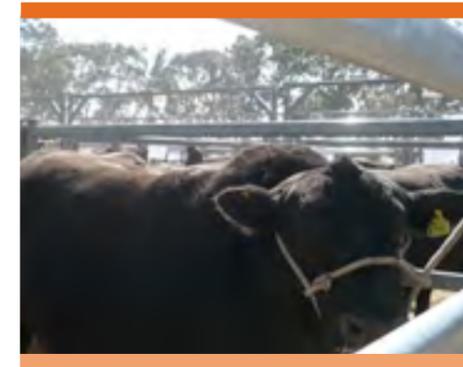
AgroNación estuvo presente, acompañando a AAPRESID en su gran evento, que convoca a especialistas nacionales y extranjeros de diversos rubros de la actividad agropecuaria.

Como todos los años, el Congreso 2011 fue escenario de un intercambio fructífero de ideas y un espacio de referencia para quienes creemos en el crecimiento agronómico del país.

► AgroNación en La Rural 2011

AgroNación, junto a un plantel de diversas áreas del Banco de la Nación Argentina, estuvo presente en la Exposición de Ganadería, Agricultura e Industria Internacional llevada a cabo del 14 al 26 de julio de 2011, en la Sociedad Rural de Palermo.

Esta exposición rural contó con más de 400 expositores, de diversos rubros vinculados al sector agroindustrial. Fue una gran oportunidad para que las pequeñas o grandes empresas expongan la diversidad, tanto de productos como de servicios, que se encuentran desarrollando.



► Beneficios exclusivos en seguros para su actividad

En la campaña de agro 2010/2011, hubo un gran incremento en los volúmenes de cosecha en cultivos de invierno (trigo, como principal cereal). Esto se debió al clima que jugó a favor durante la mayor parte del ciclo del cultivo, logrando a fines del año pasado, una cosecha récord.

Con los cultivos de verano, el escenario fue semejante, lo que permitió a Nación Seguros tener un crecimiento sin antecedentes en el sector agrícola, que hoy le permite ocupar un lugar de privilegio entre las principales compañías del mercado asegurador.

Con todas estas condiciones favorables, hasta el 31 de mayo de 2012 Nación Seguros le otorga una bonificación especial del 5% sobre la contratación de los seguros para cereales, oleaginosas y frutales abonando con su tarjeta AgroNación.

Proteja su patrimonio y garantice su inversión a través de nuestros seguros para:

- **Cereales y oleaginosas:** con coberturas como Granizo simple (con franquicia del 6% no deducible), Granizo con franquicia fija

por área afectada, Multirriesgo climático, Granizo simple con adicionales (cobertura integral de granizo, heladas y vientos fuertes) y Granizo 5% (SAT).

- **Frutales:** con coberturas de Franquicia no deducible del 6%, Franquicia deducible del 3% de la suma asegurada total y Franquicia deducible del 10% sobre el daño tasado, para asegurar frutas finas (cerezas), frutos de pepita (manzana y peras), frutos de carozo (duraznos, ciruelas y nectarines) y vides.

Las principales zonas de cobertura para cereales y oleaginosas comprenden la Pampa Húmeda, la Mesopotamia, el Noreste y Noroeste argentino, y en el caso de frutales, las zonas de actuación abarcan el Alto Valle del Río Negro y la provincia de Neuquén.

Para contratar estas coberturas y obtener los beneficios antes mencionados, acérquese a su sucursal del Banco de la Nación Argentina.



ILDARRAZ Hnos S.A.

REMATES X TV (EL MANEJO EN TODO EL PAÍS)
VENTAS PARTICULARES
REMATES DE CABAÑAS
EXPOSICIONES
CAMPOS
FERIAS

ROSGAN
MERCADO GANADERO S.A.
5000 Fundada

Seguimos creciendo juntos...

ILDARRAZ HNOS S.A. - Concordia (E.R.) - Tel: PBX: 0342 - 4212840 - www.ildarraz.com.ar - rildarraz@ildarraz.com.ar - B.A. As. (011) 4329 - 3388

Detalle de operaciones

Estimado usuario recuerde que junto a su resumen de cuenta, usted recibe un detalle adicional de todas las operaciones pactadas a futuro.

Este detalle le permite conocer los montos que se irán incorporando a su resumen mensual a medida que se vayan convirtiendo en pagos exigibles.

También podrá obtenerlo en **AgroNación Consultas** ingresando en:

www.bna.com.ar

Interfacturas

Ahora su empresa cuenta con una solución para integrar la red de Facturas Electrónicas que agrega valor y eficiencia a su administración.

Interfacturas es la solución de Interbanking para la emisión y recepción de Facturas Electrónicas que permite la visualización de las facturas en forma centralizada y la integración con los sistemas contables de la compañía por medio de un formato estándar.

La red de Interfacturas es una solución integral para su facturación, abarcando desde el proceso de obtención del Código de Autorización Electrónico (CAE), hasta su posible pago.

Banco Nación e Interbanking, líder en soluciones electrónicas para empresas, a través de sus servicios Datanet, Pagos BtoB e Interfacturas, le aseguran una mejor ecuación en tiempo, costos y disponibilidad de fondos recaudados para su empresa.

Teléfono para contacto en Interbanking: 5554-2903

Mail: asesores_comerciales@interbanking.com.ar

Teléfono para contacto en Banco de la Nación Argentina: 4347-6349

FACMA
FEDERACIÓN ARGENTINA DE CONTRATISTAS DE MÁQUINAS AGRICOLAS

Llevamos al campo tecnología, eficiencia y confianza de conocer lo que hacemos.

Fray L. Beltrán 1049 - (2170) Casilda - Santa Fe
Tel: 03484-422541
facma@agrocontratistas.com.ar



► Hook, una marca con peso

Balanzas Hook es una empresa argentina nacida con una misión: desarrollar y brindar productos de excelencia para el campo y la industria.

Ubicada en el Parque Industrial La Victoria en la ciudad de Venado Tuerto, provincia de Santa Fe, Balanzas Hook cuenta con 2500 metros cuadrados cubiertos de superficie productiva donde fabrica sus sistemas de pesaje para Argentina y el mundo.

Todos los productos Hook pasan por un exigente programa de desarrollo y testeo que incluye la consulta con los usuarios, antes de llegar al terreno de uso, saliendo al mercado sólo cuando fue probado y aprobado en todas sus etapas. Se garantiza así al usuario una herramienta que ha sido pensada y realizada estrictamente con el fin de satisfacer todas sus necesidades.

El grupo al cual pertenece la empresa se ha centrado en la investigación, el desarrollo y la producción de células de carga y de innovadores sistemas electrónicos de pesaje para maquinaria agrícola, el transporte y la industria. Dentro del porfolio de productos que ofrece Hook a sus clientes, encontramos: monotolvas autodescargables, tolvas semilleras y fertilizantes, tolvas o carros para la

caña de azúcar y maní, tolvas montadas sobre camión, mixers verticales y horizontales, mezcladores de alimentos, mixers instalados sobre camión, balanzas de hacienda fijas y móviles hechas en madera o en chapa galvanizada para pesar de a un animal o jaulas para varios, balanzas para camiones fijas y móviles, para fertilizadoras, palas cargadoras (miden por presión hidráulica), para semirremolques, chasis, acoplados y todo tipo de adaptación de balanzas a usos industriales.

La empresa, ha sido capaz de ofrecer en pocos años una amplia cartera de productos incluyendo la gama completa de accesorios (visualización remota, control remoto, etc.), software y sistemas de pesaje de todo tipo.

Junto a la más avanzada tecnología, se firmó un acuerdo especial con AgroNación para que los equipos Hook lleguen a los productores de todo el país con las mejores condiciones financieras del mercado.

Todo esto ha posibilitado que Balanzas Hook gane participación en diferentes mercados con una oferta de soluciones de alta tecnología y precisión para cada uno de ellos.

Fuente: Dto. Técnico Balanzas Hook S.A.



► Soluciones tecnológicas: eficiencia en la siembra

D&E S.A. es una empresa fundada en el año 1991, dedicada desde sus inicios al desarrollo e incorporación de las soluciones tecnológicas para agricultura de precisión, en representación de Trimble y Ag Leader, líderes en el segmento de tecnología aplicada al agro.

Habiendo sido netamente importadora, en el año 2001 comenzó el desarrollo y la producción de monitores de siembra, respetando los estándares de calidad más exigentes, logrando luego de una década una amplia línea de productos para todas las necesidades del mercado.

D&E cuenta con una gran red de distribución y servicio de posventa que abarca todas las zonas agrícolas del país, consagrándola como el proveedor número uno en tecnología aplicada al agro.

Desde el comienzo de la expansión de la frontera agrícola, impulsada con la implementación de la siembra directa y el avance de la soja como cultivo principal, se ha generado la necesidad de aumentar la capacidad de trabajo de la maquinaria agrícola, principalmente cuando de la siembra se habla. Por este motivo, en los últimos años, los fabricantes de sembradoras han tenido que desarrollar máquinas cada vez más grandes y con gran autonomía de trabajo, que permiten cubrir mayor superficie en el promedio de la campaña. La incorporación de este tipo de máquinas nos obliga claramente a adquirir tractores de mayor potencia, hecho que aumenta el monto de la inversión de manera notable. D&E presenta soluciones tecnológicas que han demostrado una alta eficacia en cuanto al aumento de la productividad, con un costo comparativo muchísimo menor.

La implementación de sistemas de piloto automático basados en tecnología GPS de alta precisión, ha crecido exponencialmente en los últimos cinco años. Esta tecnología fue introducida por D&E en representación de la marca Trimble el año 2001, e incorporada en sus inicios por grandes productores agropecuarios, masificándose luego de un tiempo y alcanzando tanto a productores medianos como a chicos y, finalmente, a los contratistas rurales.

Al incorporar un piloto automático se evita el uso de marcadores, y se elimina a la vez el error que puede cometer el operario siguiendo dichas marcas.

Esto le da a la máquina la capacidad de trabajar con cualquier condición de visibilidad del rastreo, a cualquier hora del día y sin resignar en ningún momento calidad de siembra. De esta manera se aprovechan al cien por ciento los momentos en los que las condiciones de suelo son óptimas y se obtiene pasadas perfectamente distanciadas.

El sistema de piloto automático Trimble se puede implementar de manera hidráulica, en paralelo al sistema original del tractor o en forma electromecánica, en la columna de dirección del mismo. Sin embargo, el factor determinante para definir la precisión del equipo es la calidad de señal GPS que se va a utilizar. Cuando un receptor GPS de uso agrícola estándar alcanza una precisión de 25 a 30 cm, un sistema de piloto para siembra no debe superar los 8 cm de error. Por este motivo, Trimble utiliza la señal de corrección satelital Omnistar XP (8 cm máx.), o una señal de corrección terrestre RTK, transmitida desde bases instaladas por D&E (2,5 cm). Los receptores Trimble tienen la posibilidad también de utilizar el sistema de posicionamiento ruso GLONASS, que multiplica la cantidad de satélites disponibles, aportando aun más precisión.

Siendo usuario de un sistema de piloto automático Trimble, se puede incorporar adicionalmente un sistema de corte automático de secciones en la sembradora, el cual trabaja por medio de embragues eléctricos o neumáticos y evitan la superposición del área sembrada, eliminando pérdidas importantes de insumos y rendimiento, principalmente en la siembra de maíz y girasol.

En definitiva, hoy existen diversas alternativas para mejorar la eficiencia de la mano de la tecnología, y D&E está a la vanguardia para que el productor pueda acceder a ellas.

Autor: Juan Martín Venencia, Departamento Comercial D&E

AgroNación Novedades y Beneficios es una publicación trimestral destinada a los usuarios de la tarjeta y a los comercios adheridos al sistema.

El área **AgroNación** genera el contenido de los mensajes con el propósito de mantener actualizados a los lectores de todo lo relacionado con el uso del producto.

Contenido:
AgroNación*

Diseño original:
Publicidad de Productos

Impresión:
Talleres Barracas

Sus comentarios nos interesan:

Sitio Web:
www.bna.com.ar

Línea Agro:
0810-666-AGRO (2476)

E-mail:
agronacion@bna.com.ar

Promociones:
(011) 4347-8060/8054/8051/8697

*AgroNación y el Banco de la Nación Argentina en ningún caso se harán responsables por los comentarios u opiniones vertidas en esta publicación provenientes de fuentes externas.

Seguimos fabricando cada vez más tractores AGCO Allis Serie 6. en Argentina

Más argentinos que nunca



Los tractores de más bajo costo operativo por hectárea.

AgroNación

Consulte a su Concesionario Amigo
AGCO Allis

5 años de garantía (motor y caja) AGCO
Total Agriculture Company

HASTA 1 AÑO
DE PLAZO
TASA 0%

VIALES- AGRICOLAS
LING LONG
transporte@fortalein.com.ar
+54 011 4006 6004

NEUMÁTICOS
VIALES-AGRICOLAS
ENVÍOS A TODO EL PAÍS
ASESORAMIENTO
VARIEDAD DE MARCAS

Costo Financiero Total (CFT) 3,12%. CFT 13,63% TNA 12% TEA 14,52%





▶ Los nuevos sorgos graníferos ultrapecoces

Con el porfolio más completo en sorgos graníferos y forrajeros, esta campaña **Advanta** vuelve a confirmar su condición de líder del mercado de semillas de sorgo presentando dos nuevos híbridos: los ultrapecoces **ADV 114** y **ADV 123**.

Estos sorgos de Grupo 1 de madurez presentan un ciclo a floración de entre 63 a 65 días, lo que les otorga una gran flexibilidad de manejo, permitiendo su incorporación en planteos productivos que hasta ahora no podían incluir al sorgo en su rotación.

En la zona norte y central del país, estos híbridos permiten realizar un doble cultivo de verano complementando la soja o el girasol. En la zona sur del país, hacen posible un cultivo de segunda posterior al trigo o a la cebada con total seguridad.

Estos híbridos combinan altos potenciales de rendimiento en grano con un excelente comportamiento en vuelco y quebrado de tallo y un destacado paquete sanitario, siendo resistentes a las enfermedades más difundidas en el país.

La principal diferencia entre ambos está dada por el contenido de taninos, siendo **ADV 114** un híbrido con granos de alto contenido en taninos condensados y **ADV 123** un híbrido de bajos taninos.

Además de los beneficios que ofrecen en su adaptación a todas las zonas sorgueras del país, estos nuevos productos posibilitan la ampliación de las actuales fronteras del cultivo hacia ambientes más marginales, abriendo la posibilidad de instalar el sorgo granífero en nuevas zonas con otras necesidades y otros manejos.

Fuente: Advanta Semillas SAIC

▶ Próximos remates

Acceda a más información por estos y otros remates en www.bna.com.ar

DESDE 1970
LA MARCA LIDER
EN INOCULANTES

CKC

Crawford, Keen®

LA ÚNICA EMPRESA QUE PRODUCE EN EL
PAÍS DE INNOVACIÓN TECNOLÓGICA
INTA CASTELAR

www.ckc.com.ar



▶ La Sociedad Rural de Concordia, a 113 años de su fundación

La Sociedad Rural de Concordia fue fundada el 25 de octubre de 1898. Sus fundadores, inquietos productores de la época, entendían que se debía promover lo que se consideraban entonces, las industrias madres: la agricultura y la ganadería.

Velar por los intereses de la campaña, propender el mejoramiento, orden y arreglo de nuestro rodeo, estudiar los medios de combinar la ganadería con la agricultura, proveer el bienestar y moralidad de los habitantes de la campaña, estudiar especies de ganado más adecuadas a nuestro clima, etc., fueron sus objetivos iniciales.

Y así se inicia el largo camino de la Sociedad Rural de Concordia, que organizó su primera Exposición Feria en octubre de 1899 y que ahora se apresta a mostrar su 117ª Exposición de Ganadería, Granja, Industria y Comercio.

Con la ayuda y participación de muchas entidades de Concordia y con especial mención de la sucursal local del Banco de la Nación Argentina, sus objetivos iniciales se fueron cumpliendo acabadamente.

La genética de sus ganados bovinos y equinos se fue seleccionando y mejorando hasta llegar hoy a contar la mejor carne del mundo. El desarrollo de la agricultura fue en franco crecimiento, incrementando rendimientos y variedad de cultivos.

En la actualidad nos encontramos con nuevos desafíos por lo que debemos diseñar estrategias para ayudar al productor a adaptarse a las nuevas realidades.

El cuidado del medio ambiente, el mantenimiento de la capacidad productiva de nuestros suelos, a partir de su capacidad de captar, almacenar y proveer agua, además de su contribución de nutrientes, la importancia de estabilidad de los ecosistemas, el bienestar animal, etc., nos obligan a trabajar sobre la adopción de tecnologías y conceptos antes no desarrollados. Dar sustentabilidad a la empresa en sus tres ejes: económico, ecológico y social.

La rentabilidad por sí sola no es suficiente para la definición estratégica y empresarial de un sistema de producción. Sino la diversificación de actividades que estabiliza resultados y disminuye el riesgo productivo y el riesgo precio, debido a la posibilidad de captar mercados diversos.

La empresa agropecuaria debe seguir mejorando la calidad de vida y el bienestar de las personas que la integran, de su entorno y comunidad. En estos y otros temas se encuentra hoy trabajando la Sociedad Rural de Concordia a más de un siglo de su creación, siempre teniendo como norte el apoyo a la actividad, el desarrollo de las comunidades rurales y la integración del campo y la ciudad.

Raúl Delor - Presidente - Sociedad Rural de Concordia



PIENSE EN ROJO PIENSE EN ORGULLO

Serie **MF 4200**
Mercosur

Serie **MF 7100**
Centro Cerrado
Mercosur

Serie **MF 7000**
Dyna-6 Automática
Mercosur

Serie **MF 6400**
Dyna-6 Europeo
Gestión electrónica

www.masseyferguson.com.ar

AgroNación

MASSEY FERGUSON es una marca mundial de AGCO. Your Agriculture Company

MASSEY FERGUSON



▶ Arpón Plus: la solución para su campo



Red Surcos lanzó al mercado el nuevo producto Arpón Plus con tecnología Nanoactive, incorporándose de esta manera al amplio porfolio de productos que comercializa Red Surcos. Arpón Plus brinda solución al campo.

Arpón Plus es un insecticida cuyo principio activo es dimetoato al 50% y su principal ventaja es que no posee el típico olor nauseabundo, característico en las otras formulaciones tradicionales, y por lo tanto presenta menos toxicidad para los operarios.

Gracias a la tecnología Nanoactive, que se basa en la protección del activo por medio de un alto contenido de surfactantes y un menor tamaño de partícula en el caldo de aplicación, Arpón Plus

tiene un alto poder de control sobre insectos como chinches, pulgones, trips y araña roja.

La gran estabilidad química que posee la formulación de Arpón Plus impide que el dimetoato se disocie en los componentes estructurales de la molécula del activo (s-metoato y o-metoato) y se volatilicen emanando el olor fuerte y desagradable que poseen estos compuestos.

De ésta manera, Red Surcos pone al alcance del productor agropecuario, un insecticida con tecnología de última generación y con un gran espectro de control para combatir plagas comunes en diversos cultivos, tanto extensivos como intensivos, siempre con el fiel objetivo de no provocar daño al medio ambiente.

Fuente: Equipo Técnico Red Surcos



▶ YPF DIRECTO



YPF comercializa sus productos y servicios destinados al Agro a través del canal de distribución integral YPF DIRECTO. Una oferta de productos, tales como: fertilizantes, agroquímicos, lubricantes, bolsas para silo, gas y diesel.

El productor encuentra todos los productos necesarios para desarrollar su actividad más el soporte y asesoramiento técnico necesario con

servicios tales como: entrega de productos a campo, diagnóstico de fertilización de suelo, canje de granos, tarjetas de crédito, facturación centralizada. Todo en un solo lugar.

En los siguientes centros YPF DIRECTO podrá adquirir fertilizantes, agroquímicos y bolsas para silo pagando con su tarjeta AgroNación a 180 días con una tasa del 0%*.

| Razón Social | Provincia | Localidad | Dirección | Teléfono |
|------------------------------------|--------------|-----------------------|---------------------------------------|---------------------|
| YPF DIRECTO BAHÍA BLANCA | Buenos Aires | Bahía Blanca | Ruta Nacional 3 km 677,5 (y ruta 252) | 0291-154759638 |
| YPF DIRECTO VILLEGAS | Buenos Aires | General Villegas | Ruta 188 y ruta 33 S/N | 03388-424873 |
| YPF DIRECTO JUNÍN | Buenos Aires | Junín | Ruta 7 y ruta 188 S/N | 02362-15565667 |
| YPF DIRECTO MAR DEL PLATA | Buenos Aires | Mar del Plata | Ruta 88 km 3 y Francisco Canaro | 0223-156025135 |
| YPF DIRECTO SAN ANTONIO DE ARECO | Buenos Aires | San Antonio de Areco | Ruta Nacional 8 km 110 | 02326-15422254 |
| YPF DIRECTO TRES DE ARROYOS | Buenos Aires | Tres Arroyos | Ruta Nacional 3 km 497 | 02983-432992/433042 |
| YPF DIRECTO CONCEPCIÓN DEL URUGUAY | Entre Ríos | Concepción de Uruguay | JJ Rizzo y Ereño S/N | 03442-15524244 |
| YPF DIRECTO CONCORDIA | Entre Ríos | Concordia | Carretera Urquiza y Monseñor Rösh S/N | 0345-154185383 |
| YPF DIRECTO VENADO TUERTO | Santa Fe | Venado Tuerto | Ruta 8 e Hipólito Yrigoyen S/N | 03462-15649620 |



* COSTO FINANCIERO TOTAL: 3,26%. TASA NOMINAL ANUAL: 0%. TASA EFECTIVA ANUAL: 0%. TASA VARIABLE. CONSULTAR CONDICIONES EN WWW.BNA.COM.AR